

г. Москва

«__» _____ 20__ г.

ООО "НПО Петровакс Фарм", являясь Поставщиком по Договору поставки № _____ от «__» _____ 20__ г. (далее – «Договор»), от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с одной стороны, и _____, являясь Покупателем по Договору, от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с другой стороны, заключили настоящее Дополнительное соглашение о нижеследующем:

1. В целях стимулирования Покупателя к расширению ассортимента товаров, приобретаемых Покупателем по Договору (далее – «Товар/Продукция»), Стороны согласовали на срок с _____ по _____ г. (далее – «Период») следующие **дополнительные условия Договора** (далее – «Условия»), при выполнении которых Покупателем Поставщик предоставляет ему ассортиментную **премию за выкуп не менее ___ различных наименований Товаров:**

Общее количество и ассортимент приобретенного Покупателем (отгруженного Покупателю) Товара в Период (в упаковках)	Размер премии (в процентах от стоимости Продукции, приобретенной в Период в рублях за вычетом НДС)
_____ _____ уп. и более	
_____ _____ уп. и более	
_____ _____ уп. и более	
_____ _____ уп. и более	
_____ _____ уп. и более	
_____ _____ уп. и более	

Предусмотренная настоящим Дополнительным Соглашением премия предоставляется только при условии закупки в течение Периода не менее 5 пяти различных позиций лекарственных препаратов из ассортимента, согласованного настоящим Дополнительным соглашением, в количестве указанном выше.

2. В случае выполнения указанных Условий, Поставщик и Покупатель после окончания Периода составляют Акт о расчете премии, в котором подтверждают факт выполнения Условий Покупателем и фактический размер предоставляемой ему премии. Предоставление премии производится на основании подписанного сторонами Акта.

В случае если у Покупателя имеется любая просроченная дебиторская задолженность по Договору, Акт не составляется, и премия не предоставляется вне зависимости от наличия иных условий предоставления премии в отношении какой-либо товарной накладной (товарных накладных) до момента погашения проченной задолженности.

3. Варианты предоставления премии:

а) В случае если на момент предоставления премии Покупатель имеет дебиторскую задолженность перед Поставщиком, премия предоставляется путем уменьшения задолженности Покупателя за Продукцию, приобретенную в рамках Договора;

Уменьшение задолженности считается произведенным с момента подписания сторонами Акта о фиксации премии, указанного в п.2 настоящего Дополнительного соглашения.

б) В случае если на момент предоставления премии Покупатель не имеет дебиторской задолженности перед Поставщиком, премия предоставляется путем перечисления денежных средств на расчетный счет Покупателя.

В этом случае моментом выплаты премии считается момент списания денежных средств с расчетного счета Поставщика.

4. На все иные поставки по Договору, кроме поставок Товара, согласованных в настоящем Соглашении, осуществленных в течение Периода, действие настоящего Дополнительного соглашения не распространяется.
5. Предусмотренная настоящим Дополнительным соглашением премия относится к категории премий, указанных в подп. 19.1. п.1. ст.265 НК РФ, не изменяет цену поставленной Продукции, а также цену Продукции следующих партий. Сопроводительные документы на Продукцию (счета-фактуры, накладные) в связи с предоставлением премии корректировке не подлежат. Премия НДС не облагается.
6. Предусмотренная настоящим Дополнительным соглашением премия не суммируется с другими премиями. Действие ранее заключенных Сторонами дополнительных соглашений, устанавливающих иные виды премий не распространяются на Продукцию, учитываемую для расчета премии, установленной настоящим Дополнительным соглашением.
7. Остальные условия Договора остаются неизменными, и Стороны подтверждают свои обязательства по ним.
8. Настоящее Дополнительное соглашение является неотъемлемой частью Договора, вступает в силу с момента его подписания. Настоящее Дополнительное соглашение составлено в двух идентичных экземплярах, один из которых находится у Покупателя, а другой – у Поставщика, причем оба экземпляра имеют одинаковую юридическую силу.

ПОСТАВЩИК

ООО «НПО Петровакс Фарм»

_____/_____
М.П.

ПОКУПАТЕЛЬ

_____/_____
М.П.

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ № ____

к Договору поставки № _____

от «__» _____ 20__ г.

**премия за предоставление обеспечения исполнения
обязательства Покупателя по оплате приобретенной
Продукции в виде Банковской гарантии**

г. Москва

«__» _____ 20__ г.

ООО "НПО Петровакс Фарм", являясь Поставщиком по Договору поставки № _____ от «__» _____ 20__ г. (далее – «Договор»), от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с одной стороны, и

_____, являясь Покупателем по Договору, от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с другой стороны, заключили настоящее Дополнительное соглашение о нижеследующем:

1. В целях мотивации Покупателя к обеспечению исполнения обязательств Покупателя по оплате приобретенной продукции, а также минимизации рисков невозврата дебиторской задолженности, стороны согласовали на срок с _____ по _____ (далее – Период) следующие **дополнительные условия Договора** (далее – «Условия»), при выполнении которых Покупателем Поставщик предоставляет ему **премию** за предоставление обеспечения исполнения обязательства Покупателя по оплате приобретенной Продукции в виде независимой (банковской) гарантии (по тексту Банковская гарантия):

Условия предоставления премии:	Размер премии в процентах от стоимости Продукции, оплаченной Покупателем за Период с учетом НДС
1. Банковская гарантия распространялась на требования по оплате Товара, поставленного по соответствующей товарной накладной и оплаченного в течение Периода, и действовала в течение всего периода отсрочки платежа. При этом продолжительность срока действия банковской гарантии должна превышать не менее чем 30 (тридцать) календарных дней конечную дату срока оплаты Продукции, поставленной в течение Периода; 2. Факт оплаты Покупателем по соответствующей товарной накладной в полном объеме, в установленный договором срок. Под оплатой в полном объеме для целей настоящего Дополнительного соглашения понимается оплата денежными средствами, а также уменьшение дебиторской задолженности путем проведения Сторонами зачета встречных однородных требований; 3. Отсутствие факта предъявления Поставщиком требования к гаранту по предоставленной банковской гарантии в отношении соответствующей товарной накладной.	2%

9. Премия, предоставляемая на основании настоящего Дополнительного соглашения, не должна превышать затрат Покупателя на оплату выдачи банковской гарантии. В случае превышения рассчитанной премии над затратами Покупателя на оплату выдачи банковской гарантии премия предоставляется в размере затрат Покупателя на оплату предоставления банковской гарантии. Покупатель обязан предоставить Поставщику копии документов, подтверждающие затраты Покупателя на оплату выдачи банковской гарантии. Поставщик вправе не выплачивать премию до предоставления Покупателем соответствующих документов.
10. Поставщик и Покупатель в случае выполнения вышеуказанных Условий, после окончания Периода составляют Акт расчета премии, в котором указывают факт выполнения Условий Покупателем и фактический размер премии в соответствующем Периоде. Предоставление настоящей премии производится на основании подписанного сторонами Акта.
- В случае если у Покупателя имеется любая просроченная дебиторская задолженность по Договору, Акт не составляется, и премия не предоставляется вне зависимости от наличия иных условий предоставления премии в отношении какой-либо товарной накладной (товарных накладных) до момента погашения проченной задолженности.
11. Варианты предоставления премии:

а) В случае если на момент предоставления премии Покупатель имеет дебиторскую задолженность перед Поставщиком, премия предоставляется путем уменьшения задолженности Покупателя за Продукцию, приобретенную в рамках Договора;

Уменьшение задолженности считается произведенным с момента подписания сторонами Акта расчета премии, указанного в п.3. настоящего Дополнительного соглашения.

б) В случае если на момент предоставления премии Покупатель не имеет дебиторской задолженности перед Поставщиком, премия предоставляется путем перечисления денежных средств на расчетный счет Покупателя.

В этом случае моментом выплаты премии считается момент списания денежных средств с расчетного счета Поставщика.

12. Предусмотренная настоящим Дополнительным соглашением Премия относится к категории премий, указанных в подп. 19.1. п.1. ст.265 НК РФ, не изменяет цену поставленной Продукции, а также цену Продукции следующих партий. Сопроводительные документы на Продукцию (счета-фактуры, накладные) в связи с предоставлением премии корректировке не подлежат. Премия НДС не облагается.
13. Настоящее Дополнительное соглашение является неотъемлемой частью Договора, вступает в силу с момента его подписания, составлено в двух экземплярах, по одному для каждой из сторон и действует до момента окончания действия Договора.
14. Поставщик вправе в одностороннем внесудебном порядке расторгнуть настоящее дополнительное соглашение в случае предъявления Поставщиком требования гаранту по предоставленной банковской гарантии в отношении любого требования, подпадающего под банковскую гарантию вне зависимости от суммы требования. Дополнительное соглашение считается расторгнутым на следующий день после отправки Поставщиком Покупателю уведомления о расторжении заказным письмом с уведомлением о вручении по юридическому адресу Покупателя.

ПОСТАВЩИК

ООО «НПО Петровакс Фарм»

_____/_____/

М.П.

ПОКУПАТЕЛЬ

_____/_____/

М.П.

г. Москва

«__» _____ 20__ г.

ООО "НПО Петровакс Фарм", являясь Поставщиком по Договору поставки № _____ от «__» _____ 20__ г. (далее – «Договор»), от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с одной стороны, и _____, являясь Покупателем по Договору, от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с другой стороны, заключили настоящее Дополнительное соглашение о нижеследующем:

1. В целях стимулирования Покупателя к скорейшей досрочной оплате Товара/Продукции Поставщика, поставляемых по Договору (далее – «Продукция»), стороны в отношении Продукции, приобретенной в период с «__» _____ 20__ г. по «__» _____ 20__ г. согласовали следующие **дополнительные условия Договора** (далее – «Условия»), при выполнении которых Покупателем Поставщик предоставляет ему **премию**:

Условия предоставления премии	Размер премии в процентах от стоимости приобретенной Продукции, указанной в счете на её оплату, за вычетом НДС
<p>-Досрочная (не позднее ____ (_____) календарных дней включительно с даты поставки Продукции) полная оплата приобретенной Покупателем Продукции по соответствующей товарной накладной.</p> <p>-Под полной оплатой для целей настоящего Дополнительного соглашения понимается оплата денежными средствами, а также уменьшение дебиторской задолженности путем проведения Сторонами зачета встречных однородных требований.</p> <p>-Премия предоставляется только в случае, если досрочная оплата осуществлена в отношении всей суммы по соответствующей товарной накладной, в том числе способом зачета встречных требований Сторон. Неполная досрочная оплата по соответствующей товарной накладной не предоставляет Покупателю прав на премию в отношении досрочно уплаченной суммы</p>	1 %

15. Поставщик и Покупатель в случае выполнения вышеуказанных Условий, ежеквартально составляют Акт расчета премии, в котором указывают факт выполнения Условий Покупателем и фактический размер премии в соответствующем квартале. Предоставление настоящей премии производится на основании подписанного сторонами Акта. Премия выплачивается при отсутствии просроченной дебиторской задолженности на момент составления Сторонами соответствующего акта. В случае если у Покупателя имеется любая просроченная дебиторская задолженность по Договору, Акт расчета премии составляется и подписывается только после ее погашения. Во избежание сомнений Стороны подтверждают, что в отношении поставки товара по накладной, по которой была допущена просрочка оплаты, условия предоставления премии не считаются соблюденными, и премия не предоставляется вне зависимости от наличия иных условий предоставления премии по такой товарной накладной (товарных накладных).
16. Варианты предоставления премии:
- а) В случае если на момент предоставления премии Покупатель имеет дебиторскую задолженность перед Поставщиком, премия предоставляется путем уменьшения задолженности Покупателя за Продукцию, приобретенную в рамках Договора;
Уменьшение задолженности считается произведенным с момента подписания сторонами Акта расчета премии, указанного в п.2. настоящего Дополнительного соглашения.
- б) В случае если на момент предоставления премии Покупатель не имеет дебиторской задолженности перед Поставщиком, премия предоставляется путем перечисления денежных средств на расчетный счет Покупателя на основании подписания Сторонами Акта расчета премии, указанного в п.2. настоящего Дополнительного соглашения.
В этом случае моментом выплаты премии считается момент списания денежных средств с расчетного счета Поставщика.
17. Предусмотренная настоящим Дополнительным соглашением Премия относится к категории премий, указанных в подп. 19.1. п.1. ст.265 НК РФ, не изменяет цену поставленной Продукции, а также цену Продукции следующих партий.

Сопроводительные документы на Продукцию (счета-фактуры, накладные) в связи с предоставлением премии корректировке не подлежат. Премия НДС не облагается.

18. Настоящее Дополнительное соглашение является неотъемлемой частью Договора, вступает в силу с момента его подписания, составлено в двух экземплярах, по одному для каждой из сторон и действует до момента окончания действия Договора.

ПОСТАВЩИК

ООО «НПО Петровакс Фарм»

_____/_____
М.П.

ПОКУПАТЕЛЬ

_____/_____
М.П.

г.Москва

«__» _____ 20__ г.

ООО "НПО Петровакс Фарм", являясь Поставщиком по Договору поставки № _____ от «__» _____ 20__ г. (далее – «Договор»), от лица которого выступает _____, действующ___ на основании Устава, с одной стороны, и _____, являясь Покупателем по Договору, от лица которого выступает _____, действующ___ на основании _____, с другой стороны, заключили настоящее Дополнительное соглашение о нижеследующем:

1. В целях мотивации Покупателя к увеличению приобретаемого объема Товара/Продукции, поставляемых по Договору (далее – «Продукция»), стороны согласовали на срок с _____ по _____ (далее – Период) следующие **дополнительные условия Договора** (далее – «Условия»), при выполнении которых Покупателем Поставщик предоставляет ему **премию**:

Условия предоставления премии: Единовременный заказ и выборка Продукции в течение Периода		Размер премии в процентах от стоимости единовременного минимального заказа Продукции за вычетом НДС

После совершения заказа Продукции в соответствии с Условиями Стороны составляют Акт расчета премии, в котором указывают факт выполнения Условий Покупателем и фактический размер предоставляемой Премии. Предоставление указанной Премии производится на основании подписанного сторонами Акта.

Премия предоставляется при отсутствии просроченной дебиторской задолженности на момент составления сторонами Акта. Составление Акта и предоставление премии не производится до момента погашения такой задолженности.

2. Варианты предоставления премии:
 - а) В случае если на момент предоставления премии Покупатель имеет дебиторскую задолженность перед Поставщиком, премия предоставляется путем уменьшения задолженности Покупателя за Продукцию, приобретенную в рамках Договора;
Уменьшение задолженности считается произведенным с момента подписания сторонами Акта расчета премии, указанного в п.2. настоящего Дополнительного соглашения.
 - б) В случае если на момент предоставления премии Покупатель не имеет дебиторской задолженности перед Поставщиком, премия предоставляется путем перечисления денежных средств на расчетный счет Покупателя.
В этом случае моментом выплаты премии считается момент списания денежных средств с расчетного счета Поставщика.
3. Предусмотренная настоящим Дополнительным соглашением Премия относится к категории премий, указанных в подп. 19.1. п.1. ст.265 НК РФ, не изменяет цену поставленной Продукции, а также цену Продукции следующих партий. Сопроводительные документы на Продукцию (счета-фактуры, накладные) в связи с предоставлением премии корректировке не подлежат. Премия НДС не облагается.
4. Настоящее дополнительное соглашение является неотъемлемой частью вышеуказанного Договора, вступает в силу с момента его подписания, составлено в двух экземплярах, по одному для каждой из сторон и действует до момента окончания действия основного договора.
5. Настоящее Дополнительное соглашение вступает в силу со дня его подписания.

ПОСТАВЩИК

ООО «НПО Петровакс Фарм»

_____/_____
М.П.

ПОКУПАТЕЛЬ

_____/_____
М.П.

г.Москва

ООО "НПО Петровакс Фарм", являясь Поставщиком по Договору поставки № _____ от «__» _____ 20__ г. (далее – «Договор»), от лица которого выступает _____, действующ___ на основании Устава, с одной стороны, и _____, являясь Покупателем по Договору, от лица которого выступает _____, действующ___ на основании _____, с другой стороны, заключили настоящее Дополнительное соглашение о нижеследующем:

1. В целях мотивации Покупателя к увеличению приобретаемого объема Товара/Продукции, поставляемых по Договору (далее – «Продукция»), стороны согласовали на срок с _____ по _____ (далее – Период) следующие **дополнительные условия Договора** (далее – «Условия»), при выполнении которых Покупателем Поставщик предоставляет ему **премию**:

Условия предоставления премии:	Размер премии
объем приобретаемой Продукции	в процентах от стоимости приобретаемой Продукции за вычетом НДС
_____	_____

2. В случае выполнения указанных Условий, Поставщик и Покупатель после окончания Периода составляют Акт расчета премии, в котором подтверждают факт выполнения Условий Покупателем и фактический размер предоставляемой ему премии. Предоставление премии производится на основании подписанного сторонами Акта.
3. Премия предоставляется при отсутствии просроченной дебиторской задолженности Покупателя по Договору на момент составления сторонами Акта. Составление Акта и предоставление премии не производится до момента погашения такой задолженности.
4. Варианты предоставления премии:
- а) В случае если на момент предоставления премии Покупатель имеет дебиторскую задолженность перед Поставщиком, премия предоставляется путем уменьшения задолженности Покупателя за Продукцию, приобретенную в рамках Договора; Уменьшение задолженности считается произведенным с момента подписания сторонами Акта расчета премии, указанного в п.2. настоящего Дополнительного соглашения.
- б) В случае если на момент предоставления премии Покупатель не имеет дебиторской задолженности перед Поставщиком, премия предоставляется путем перечисления денежных средств на расчетный счет Покупателя. В этом случае моментом выплаты премии считается момент списания денежных средств с расчетного счета Поставщика.
5. Предусмотренная настоящим Дополнительным соглашением Премия относится к категории премий, указанных в подп 19.1. п.1. ст.265 НК РФ, не изменяет цену поставленной Продукции, а также цену Продукции следующих партий. Сопроводительные документы на Продукцию (счета-фактуры, накладные) в связи с предоставлением премии корректировке не подлежат. Премия НДС не облагается.
6. Настоящее дополнительное соглашение является неотъемлемой частью вышеуказанного Договора, вступает в силу с момента его подписания, составлено в двух экземплярах, по одному для каждой из сторон и действует до момента окончания действия основного договора.
7. Настоящее Дополнительное соглашение вступает в силу со дня его подписания.

ПОСТАВЩИК

ООО «НПО Петровакс Фарм»

М.П.

ПОКУПАТЕЛЬ

М.П.

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ

к Договору поставки № _____ от «__» _____ 202_ г.

Реализация товара с ОСГ менее 70%



г. Москва

«__» _____ 20 г.

ООО «НПО Петровакс Фарм», именуемое в дальнейшем «Поставщик», от лица которого выступает _____, действующий на основании _____, с одной стороны, и

_____, именуемое в дальнейшем «Покупатель», от лица которого выступает _____, действующий на основании _____, с другой стороны,

вместе в дальнейшем именуемые «Стороны», заключили настоящее Дополнительное соглашение (далее – «Соглашение») к Договору № _____ от «__» _____ г. (далее по тексту – «Договор») о нижеследующем:

1. Стороны пришли к соглашению установить специальные условия реализации в отношении лекарственных препаратов _____ с остаточным сроком годности 70 % и менее, приобретенных Покупателем в период с «__» _____ 202_ г. по «__» _____ 202_ г., (далее – «Продукция», «Товар»):
 - 1.1. В случае невозможности реализации Продукции Покупателем в течение срока годности Продукции, предписанного нормативно-технической документацией, Покупатель имеет право осуществить возврат Продукции Поставщику и потребовать возврата денежных средств за нереализованную Продукцию.
 - 1.1.1. Обязательства, указанные в п. 1.1 настоящего Дополнительного соглашения, не распространяются на Товар, реализованный Покупателем третьим лицам в течение срока годности Товара и возвращаемый от третьих лиц по любым обстоятельствам.
 - 1.1.2. Покупатель ежемесячно в срок до 5 (пятого числа) месяца, следующего за отчетным, обязан представлять Поставщику отчет о реализации Товара, указанного в п. 1 настоящего Дополнительного соглашения, третьим лицам и об остатках Товара на складе Покупателя с приложением копий документов, опосредующих соответствующее движение Товара.
 - 1.1.3. Покупатель обязан в течение 20 (Двадцати) рабочих дней до момента истечения срока годности на Товар провести инвентаризацию и выявить весь объем нереализованного Товара, с истекающим сроком годности, и сообщить Поставщику об объеме такого Товара и готовности осуществить возврат. Поставщик вправе направить своего представителя для участия в инвентаризации, для чего Покупатель обязан письменно известить Поставщика о времени и месте проведения инвентаризации.
 - 1.1.4. В случае нарушения Покупателем обязанностей или сроков, указанных в п. 1.1.2 – 1.1.3 настоящего Дополнительного соглашения Покупатель утрачивает право, указанное в п. 1.1 настоящего Дополнительного соглашения, обязательства Сторон по настоящему Дополнительному соглашению прекращаются.
 - 1.1.5. Стороны в соответствующем дополнительном соглашении к Договору определяют сроки возврата Продукции на склад Поставщика или доставки Продукции на место утилизации (по выбору Поставщика), которые не могут составлять более двух недель с момента получения Поставщиком уведомления от Покупателя (п.1.1.3 настоящего Соглашения) для возврата Товара и быть более 3 месяцев с момента истечения срока годности Продукции (для утилизации).
 - 1.1.6. Утилизация Продукции осуществляется за счет Поставщика, все иные логистические расходы осуществляются за счет Покупателя.
 - 1.2. Стороны могут прийти к соглашению об утилизации Продукции силами Покупателя или привлеченной Покупателем организации в соответствии с требованиями действующего законодательства РФ за счет Поставщика. В указанном случае Стороны подписывают соответствующее Дополнительное соглашение к Договору, в котором в том числе указывают максимальную стоимость, по которой Покупатель или привлеченная Покупателем организация готовы осуществить утилизацию Продукции.
 - 1.3. Возврат денежных средств за нереализованную Продукцию, а также возмещение стоимости утилизации Продукции в случае, указанном в п. 1.2 настоящего Дополнительного соглашения, осуществляется в течение 30 (Тридцати) календарных дней с момента подписания Сторонами Акта, указанного в п. 1.3.3 настоящего Дополнительного соглашения.
 - 1.3.1. Денежные средства за возвращенную Продукцию возвращаются в размере стоимости возвращаемой Продукции за вычетом премий. Стоимость Продукции определяется на основании товаросопроводительных документов на момент ее поставки в адрес Покупателя (с учетом НДС), ранее предоставленных Покупателю на возвращаемую продукцию.
 - 1.3.2. Денежные средства за утилизацию Продукции (в случае, указанном в п. 1.2 настоящего Дополнительного соглашения) возмещаются в размере, определенном в документах, подтверждающих факт и стоимость утилизации, но не более максимальной согласованной Сторонами стоимости утилизации (п. 1.2 настоящего Дополнительного соглашения), при условии предоставления Поставщику документов, подтверждающих факт утилизации Продукции и стоимость утилизации.

- 1.3.3. Денежные средства за возвращенную Продукцию и денежные средства за утилизацию Продукции (в случае, указанном в п. 1.2 настоящего Дополнительного соглашения) фиксируются в Акте, в котором определяется размер денежных средств, перечисляемых Покупателю за возвращаемую Продукцию, размер денежных средств, возмещаемых Покупателю за утилизацию Продукции, способ возврата денежных средств.
- 1.4. Возврат и возмещение денежных средств осуществляется одним из следующих способов:
- а) в случае если на момент возврата денежных средств Покупатель имеет дебиторскую задолженность перед Поставщиком, возврат денежных средств осуществляется путем уменьшения задолженности Покупателя за Продукцию, приобретенную в рамках Договора. Уменьшение задолженности считается произведенным с момента подписания сторонами соответствующего Акта.
 - б) в случае если на момент возврата денежных средств Покупатель не имеет дебиторской задолженности перед Поставщиком, возврат денежных средств осуществляется путем перечисления денежных средств на расчетный счет Покупателя. В этом случае моментом возврата денежных средств считается момент списания денежных средств с расчетного счета Поставщика.
- 1.5. Обязательства Поставщика по настоящему Дополнительному соглашению ограничиваются обязанностью по получению нереализованной Продукции, возврату денежных средств за нереализованную Продукцию, возмещению денежных средств за утилизацию (в случае, указанном в п. 1.2 настоящего Дополнительного соглашения). Никакие иные расходы, затраты, иные убытки Покупателя возмещению и компенсации не подлежат.
2. В отношении поставок, указанных в п. 1 настоящего Дополнительного соглашения установить, что п. 6.2 Договора о сроке годности Товара на момент его передачи Покупателю не применяется в отношении данной Продукции.
 3. На все иные поставки по Договору, кроме поставок, указанных в п. 1 настоящего Дополнительного соглашения, действие настоящего Дополнительного соглашения не распространяется.
 4. Остальные условия Договора остаются неизменными и Стороны подтверждают свои обязательства по ним.
 5. Настоящее Соглашение является неотъемлемой частью Договора.
 6. Настоящее Соглашение составлено в двух экземплярах, имеющих равную юридическую силу, по 1 (Одному) экземпляру для каждой из Сторон.
 7. Настоящее Соглашение вступает в силу с даты его подписания уполномоченными представителями обеих Сторон.

ПОСТАВЩИК

ООО «НПО Петровакс Фарм»

М.П.

ПОКУПАТЕЛЬ

М.П.

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ № ____

к Договору поставки № _____

от « ____ » _____ 20__ г.

премия за итоговый объем приобретенной Продукции (Гриппол плюс (ампулы, шприцы) за период с целью отгрузки любым заказчиком

ООО "НПО Петровакс Фарм", являясь Поставщиком по Договору поставки № _____ от « ____ » _____ 20__ г. (далее – «Договор»), от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с одной стороны, и

_____, являясь Покупателем по Договору, от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с другой стороны, заключили настоящее Дополнительное соглашение о нижеследующем:

1. В целях мотивации Покупателя к увеличению приобретаемого объема Товара/Продукции (Гриппол плюс (ампулы, шприцы) с целью отгрузки любым заказчиком (коммерческого и бюджетного рынка), (далее – «Продукция»), Стороны согласовали на срок _____ по _____ (далее – «Период») следующие **дополнительные условия Договора** (далее – «Условия»):

При выполнении данных условий Покупателем, Поставщик предоставляет ему премию за итоговый объем приобретаемой Продукции. Премия предоставляется по ставке, указанной в таблице:

№	Итоговый объем (в дозах) приобретаемой продукции за Период	Размер премии в процентах от стоимости приобретенной Продукции, за вычетом НДС
1	От _____ доз до _____ доз	___ %
2	От _____ доз до _____ доз	___ %
3	От _____ доз до _____ доз	___ %

Размер премии устанавливается в процентах по окончании Периода с учётом итогового объема приобретения в соответствии с таблицей объема приобретенной Продукции (в дозах) и распространяется на весь такой объем.

2. В случае выполнения указанных Условий, а также при условии предоставления Покупателем Поставщику отчета, указанного в пункте 4 настоящего Дополнительного соглашения, Поставщик и Покупатель после окончания Периода составляют Акт расчета премии, в котором подтверждают факт выполнения Условий Покупателем и фактический размер предоставляемой ему премии. Предоставление вышеуказанной Премии производится на основании подписанного сторонами Акта. Премия рассчитывается исходя из стоимости приобретенной Продукции, за вычетом НДС, путем умножения на размер премии, установленный в порядке, определенном в п. 1 настоящего Дополнительного соглашения.

3. Премия предоставляется при отсутствии просроченной дебиторской задолженности Покупателя по Договору на момент составления сторонами Акта. Составление Акта и предоставление премии не производится до момента погашения такой задолженности.

4. Покупатель предоставляет Поставщику отчет о поставках Продукции в следующем формате:

Аукцион №/ Закупка №/ Договор № (для коммерческого канала)	Покупатель/ Дистрибьютор Покупателя	Грузополучатель / ЛПУ	ИНН	Адрес	Продукция	Количество
---	---	--------------------------	-----	-------	-----------	------------

5. Премия рассчитывается исходя из стоимости итогового объема приобретенной Продукции за Период за вычетом НДС путем умножения на размер премии, установленный в порядке, определенном в п. 1 настоящего Дополнительного соглашения.

3. Варианты предоставления премии:

а) В случае если на момент предоставления премии Покупатель имеет дебиторскую задолженность перед Поставщиком, премия предоставляется путем уменьшения задолженности Покупателя за Продукцию, приобретенную в рамках Договора;

Уменьшение задолженности считается произведенным с момента подписания сторонами Акта расчета премии, указанного в п.2. настоящего Дополнительного соглашения.

б) В случае если на момент предоставления премии Покупатель не имеет дебиторской задолженности перед Поставщиком, премия предоставляется путем перечисления денежных средств на расчетный счет Покупателя.

В этом случае моментом выплаты премии считается момент списания денежных средств с расчетного счета Поставщика.

4. Предусмотренная настоящим Дополнительным соглашением Премия относится к категории премий, указанных в подп. 19.1. п.1. ст.265 НК РФ, не изменяет цену поставленной Продукции, а также цену Продукции следующих партий. Сопроводительные документы на Продукцию (счета-фактуры, накладные) в связи с предоставлением премии корректировке не подлежат. Премия НДС не облагается.

5. Настоящее Дополнительное соглашение является неотъемлемой частью Договора, вступает в силу с момента его подписания, составлено в двух экземплярах, по одному для каждой из сторон и действует до момента окончания действия Договора.

ПОСТАВЩИК

ООО «НПО Петровакс Фарм»

_____/_____
М.П.

ПОКУПАТЕЛЬ

_____/_____
М.П.

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ № ____

к Договору поставки № _____

от «__» _____ 20__ г.

**Премия за итоговый объем приобретенной Продукции (Гриппол Квадривалент) за период с целью отгрузки любым заказчиком.**

ООО "НПО Петровакс Фарм", являясь Поставщиком по Договору поставки № _____ от «__» _____ 20__ г. (далее – «Договор»), от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с одной стороны, и _____, являясь Покупателем по Договору, от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с другой стороны, заключили настоящее Дополнительное соглашение о нижеследующем:

1. В целях мотивации Покупателя к увеличению приобретаемого объема Товара/Продукции (**Гриппол Квадривалент**) с целью отгрузки любым заказчиком (коммерческого и бюджетного рынка, (далее – «Продукция»), Стороны согласовали на срок _____ по _____ (далее – «Период») следующие **дополнительные условия Договора** (далее – «Условия»):

При выполнении данных условий Покупателем, Поставщик предоставляет ему премию за итоговый объем приобретаемой Продукции. Премия предоставляется по ставке, указанной в таблице:

№	Итоговый объем (в дозах) приобретаемой продукции за Период	Размер премии в процентах от стоимости приобретенной Продукции, за вычетом НДС
1	От _____ доз до _____ доз	_____ %
2	От _____ доз до _____ доз	_____ %
3	От _____ доз до _____ доз	_____ %

Размер премии устанавливается в процентах по окончании Периода с учётом итогового объема приобретения в соответствии с таблицей объема приобретенной Продукции (в дозах) и распространяется на весь такой объем.

2. В случае выполнения указанных Условий Поставщик и Покупатель после окончания Периода составляют Акт расчета премии, в котором подтверждают факт выполнения Условий Покупателем и фактический размер предоставляемой ему премии. Предоставление вышеуказанной Премии производится на основании подписанного сторонами Акта. Премия рассчитывается исходя из стоимости приобретенной Продукции, за вычетом НДС, путем умножения на размер премии, установленный в порядке, определенном в п. 1 настоящего Дополнительного соглашения.

3. Премия предоставляется при отсутствии просроченной дебиторской задолженности Покупателя по Договору на момент составления сторонами Акта. Составление Акта и предоставление премии не производится до момента погашения такой задолженности.

4. Варианты предоставления премии:

а) В случае если на момент предоставления премии Покупатель имеет дебиторскую задолженность перед Поставщиком, премия предоставляется путем уменьшения задолженности Покупателя за Продукцию, приобретенную в рамках Договора;

Уменьшение задолженности считается произведенным с момента подписания сторонами Акта расчета премии, указанного в п.2. настоящего Дополнительного соглашения.

б) В случае если на момент предоставления премии Покупатель не имеет дебиторской задолженности перед Поставщиком, премия предоставляется путем перечисления денежных средств на расчетный счет Покупателя.

В этом случае моментом выплаты премии считается момент списания денежных средств с расчетного счета Поставщика.

5. Предусмотренная настоящим Дополнительным соглашением Премия относится к категории премий, указанных в подп. 19.1. п.1. ст.265 НК РФ, не изменяет цену поставленной Продукции, а также цену Продукции следующих партий. Сопроводительные документы на Продукцию (счета-фактуры, накладные) в связи с предоставлением премии корректировке не подлежат. Премия НДС не облагается.

6. Настоящее Дополнительное соглашение является неотъемлемой частью Договора, вступает в силу с момента его подписания, составлено в двух экземплярах, по одному для каждой из сторон и действует до момента окончания действия Договора.

ПОСТАВЩИК

ООО «НПО Петровакс Фарм»

_____/_____
М.П.**ПОКУПАТЕЛЬ**_____/_____
М.П.

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ № ____

к Договору поставки № _____
от « ____ » _____ 20__ г.

за продажи установленного объема Продукции (вакцины Гриппол Плюс, Гриппол Квадривалент) Заказчику бюджетного рынка



ООО "НПО Петровакс Фарм", являясь Поставщиком по Договору поставки № _____ от « ____ » _____ 20__ г. (далее – «Договор»), от лица которого выступает _____, действующ____ на основании _____, с одной стороны, и _____, являясь Покупателем по Договору, от лица которого выступает _____, действующ____ на основании _____, с другой стороны, заключили настоящее Дополнительное соглашение о нижеследующем:

1. В целях мотивации Покупателя к увеличению объема Товара/Продукции (Гриппол плюс (ампулы, шприцы), Гриппол Квадривалент) (далее – «Продукция») приобретаемой с целью продажи заказчикам бюджетного рынка, Стороны согласовали на срок с _____ по _____ (далее – «Период») следующие **дополнительные условия Договора** (далее – «Условия»):

№	Итоговый объем (в дозах) Продукции за Период, поставленной заказчикам бюджетного рынка	Размер премии в процентах от стоимости Продукции, за вычетом НДС, поставленной заказчикам бюджетного рынка
1	от _____ доз (включительно) до _____ доз	____%
2	от _____ доз (включительно) до _____ доз	____%
3	от _____ доз (включительно) до _____ доз	____%

Размер премии устанавливается в процентах по окончании Периода с учётом итогового объема приобретения в соответствии с таблицей объема Продукции (в дозах), поставленной заказчикам бюджетного рынка, и распространяется на весь такой объем.

2. Условия предоставления премии:

1) Продукция, приобретена Покупателем по Договору, и поставлена за Период по аукционам/котировкам/прямым договорам поставки Заказчику бюджетного рынка в объеме не менее установленного в п. 1 настоящего Дополнительного соглашения.

2) Предоставление Поставщику документов, подтверждающих факт отгрузки для государственных и/или муниципальных нужд Заказчику бюджетного рынка (официальные результаты торгов/ копии товаросопроводительных документов)

3. В случае выполнения указанных Условий Поставщик и Покупатель после окончания Периода составляют Акт расчета премии, в котором подтверждают факт выполнения Условий Покупателем и фактический размер предоставляемой ему премии. Предоставление вышеуказанной Премии производится на основании подписанного сторонами Акта. Премия рассчитывается исходя из стоимости приобретенной Продукции, поставленной Заказчику бюджетного рынка, за вычетом НДС, путем умножения на размер премии, установленный в порядке, определенном в п. 1 настоящего Дополнительного соглашения.

Премия предоставляется при отсутствии просроченной дебиторской задолженности Покупателя по Договору на момент составления сторонами Акта. Составление Акта и предоставление премии не производится до момента погашения такой задолженности.

Составление Акта и предоставление Премии возможно только при условии предоставления Покупателем Поставщику документов, подтверждающих факт продаж для государственных или муниципальных нужд заказчикам бюджетного рынка (официальные результаты торгов /копии товаросопроводительных документов). При поставке Заказчику бюджетного рынка Продукции в количестве менее объема, установленного в п. 1 настоящего Дополнительного соглашения, премия не выплачивается.

Составление Акта и предоставление Премии возможно только при отсутствии просроченной дебиторской задолженности Покупателя перед Поставщиком на момент составления Акта.

4. Варианты предоставления премии:

а) В случае если на момент предоставления премии Покупатель имеет дебиторскую задолженность перед Поставщиком, премия предоставляется путем уменьшения задолженности Покупателя за Продукцию, приобретенную в рамках Договора;

Уменьшение задолженности считается произведенным с момента подписания сторонами Акта расчета премии, указанного в п.2. настоящего Дополнительного соглашения.

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ № ____

к Договору поставки № _____

от « ____ » _____ 20__ г.

**премия за реализацию продукции (Гриппол плюс, Гриппол Квадривалент) в связи с окончанием периода вакцинации.**

ООО "НПО Петровакс Фарм", являясь Поставщиком по Договору поставки № _____ от « ____ » _____ 20__ г. (далее – «Договор»), от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с одной стороны, и

_____, являясь Покупателем по Договору, от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с другой стороны, заключили настоящее Дополнительное соглашение о нижеследующем:

1. В связи с сезонными особенностями реализации Продукции (Гриппол плюс, Гриппол Квадривалент) (далее – «Продукция»), Стороны пришли к соглашению установить следующие условия предоставления премии в отношении данной Продукции, реализуемой в период с __ декабря 202__ года по __ марта 202__ года:

При приобретении Покупателем вышеуказанной Продукции Поставщик предоставляет ему премию по ставке, указанной в таблице:

№	Итоговый объем (в дозах) приобретаемой продукции за Период	Период	Размер премии в процентах от стоимости приобретенной Продукции, за вычетом НДС
1	От _____ доз до _____ доз		___ %
	От _____ доз до _____ доз		___ %
	От _____ доз до _____ доз		___ %

Размер премии устанавливается с учётом объема и периода приобретения в соответствии с таблицей объема приобретенной Продукции (в дозах) и распространяется на весь такой объем.

2. В случае выполнения указанных Условий, а также при условии предоставления Покупателем Поставщику отчета, указанного в пункте 4 настоящего Дополнительного соглашения, Поставщик и Покупатель после окончания Периода составляют Акт расчета премии, в котором подтверждают факт выполнения Условий Покупателем и фактический размер предоставляемой ему премии. Предоставление премии производится на основании подписанного сторонами Акта. Периодом для целей настоящего соглашения считается месяц приобретения Продукции согласно таблице. Премия рассчитывается исходя из стоимости приобретенной Продукции, за вычетом НДС, путем умножения на размер премии, установленный в порядке, определенном в п. 1 настоящего Дополнительного соглашения.

3. Премия предоставляется при отсутствии просроченной дебиторской задолженности Покупателя по Договору на момент составления сторонами Акта. Составление Акта и предоставление премии не производится до момента погашения такой задолженности.

4. Покупатель предоставляет Поставщику отчет о поставках Продукции в следующем формате:

Аукцион №/ Закупка №/ Договор № (для коммерческого канала)	Покупатель/ Дистрибьютор Покупателя	Грузополучатель / ЛПУ	ИНН	Адрес	Продукция	Количество
---	---	--------------------------	-----	-------	-----------	------------

5. Варианты предоставления премии:

- а) В случае если на момент предоставления премии Покупатель имеет дебиторскую задолженность перед Поставщиком, премия предоставляется путем уменьшения задолженности Покупателя за Продукцию, приобретенную в рамках Договора;

Уменьшение задолженности считается произведенным с момента подписания сторонами Акта расчета премии, указанного в п.2. настоящего Дополнительного соглашения.

- б) В случае если на момент предоставления премии Покупатель не имеет дебиторской задолженности перед Поставщиком, премия предоставляется путем перечисления денежных средств на расчетный счет Покупателя.

В этом случае моментом выплаты премии считается момент списания денежных средств с расчетного счета Поставщика.

6. Предусмотренная настоящим Дополнительным соглашением Премия относится к категории премий, указанных в подп. 19.1. п.1. ст.265 НК РФ, не изменяет цену поставленной Продукции, а также цену Продукции следующих партий. Сопроводительные документы на Продукцию (счета-фактуры, накладные) в связи с предоставлением премии корректировке не подлежат. Премия НДС не облагается.

7. Настоящее Дополнительное соглашение является неотъемлемой частью Договора, вступает в силу с момента его подписания, составлено в двух экземплярах, по одному для каждой из сторон и действует до момента окончания действия Договора.

ПОСТАВЩИК

ООО «НПО Петровакс Фарм»

_____/_____/

М.П.

ПОКУПАТЕЛЬ

_____/_____/

М.П.

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ № ____

к Договору поставки № _____
от «__» _____ 20__ г.



Премия за итоговый объем приобретаемой Продукции («Превенар® 13» (вакцина пневмококковая полисахаридная конъюгированная адсорбированная, тринадцативалентная) с целью отгрузки для государственных или муниципальных нужд в адрес заказчиков бюджетного рынка.

ООО "НПО Петровакс Фарм", являясь Поставщиком по Договору поставки № _____ от «__» _____ 20__ г. (далее – «Договор»), от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с одной стороны, и

_____, являясь Покупателем по Договору, от лица которого выступает _____, действующ__ на основании _____, с другой стороны, заключили настоящее Дополнительное соглашение о нижеследующем:

1. В целях мотивации Покупателя к увеличению приобретаемого объема Товара/Продукции (Превенар 13 вакцина пневмококковая полисахаридная конъюгированная адсорбированная, тринадцативалентная) с целью отгрузки для государственных или муниципальных нужд в адрес бюджетных учреждений или иных государственных или муниципальных заказчиков (далее – «Продукция»), Стороны согласовали на срок _____ по _____ (далее – «Период») следующие **дополнительные условия Договора** (далее – «Условия»), при выполнении которых Покупателем Поставщик предоставляет ему премию:

Премия предоставляется по ставке, указанной в таблице:

№	Итоговый объем (в дозах) приобретаемой Продукции за Период, поставленной для государственных и/или муниципальных нужд	Размер премии в процентах от стоимости итогового объема приобретенной Продукции, за вычетом НДС, поставленной для государственных и/или муниципальных нужд
1	От _____ доз до _____ доз	_____ %
2	От _____ доз до _____ доз	_____ %
3	От _____ доз до _____ доз	_____ %

Размер премии устанавливается в процентах по окончании Периода с учётом итогового объема приобретения в соответствии с таблицей объема приобретенной Продукции (в дозах) и распространяется на весь такой объем.

2. Условия предоставления премии:

1) Продукция, приобретена Покупателем по Договору, и поставлена за Период для государственных и/или муниципальных нужд государственным или муниципальным заказчиком. Поставка в адрес соответствующих заказчиков может осуществляться Покупателем или дистрибьютором Покупателя.

2) Предоставление Покупателем отчёта на бумажном носителе и в электронном виде (Приложение № 1 к ДС), подтверждающего факт продаж для государственных и/или муниципальных нужд по аукционам/котировкам/прямым договорам поставки в адрес соответствующих государственных органов и/или для нужд бюджетных учреждений (ЛПУ). По всем поставкам, отражённым в отчёте, кроме поставок в рамках ФЗ-44 от 05.04.2013 Покупатель предоставляет копии товарных накладных, в том числе до конечного покупателя.

3) Составление Акта и предоставлении премии возможно только при условии отсутствия просроченной задолженности Покупателя по оплате Продукции на момент составления Акта.

3. В случае выполнения указанных Условий, Поставщик и Покупатель после окончания Периода составляют Акт расчета премии, в котором подтверждают факт выполнения Условий Покупателем и фактический размер предоставляемой ему премии. Предоставление вышеуказанной Премии производится на основании подписанного сторонами Акта. Премия рассчитывается исходя из стоимости приобретенной Продукции, за вычетом НДС, путем умножения на размер премии, установленный в порядке, определенном в п. 1 настоящего Дополнительного соглашения.

4. Премия предоставляется при отсутствии просроченной дебиторской задолженности Покупателя по Договору на момент составления сторонами Акта. Составление Акта и предоставление премии не производится до момента погашения такой задолженности.

5. Варианты предоставления премии:

а) В случае если на момент предоставления премии Покупатель имеет дебиторскую задолженность перед Поставщиком, премия предоставляется путем уменьшения задолженности Покупателя за Продукцию, приобретенную в рамках Договора;

Уменьшение задолженности считается произведенным с момента подписания сторонами Акта расчета премии, указанного в п.2. настоящего Дополнительного соглашения.

б) В случае если на момент предоставления премии Покупатель не имеет дебиторской задолженности перед Поставщиком, премия предоставляется путем перечисления денежных средств на расчетный счет Покупателя.

В этом случае моментом выплаты премии считается момент списания денежных средств с расчетного счета Поставщика.

6. Предусмотренная настоящим Дополнительным соглашением Премия относится к категории премий, указанных в подп. 19.1. п.1. ст.265 НК РФ, не изменяет цену поставленной Продукции, а также цену Продукции следующих партий. Сопроводительные документы на Продукцию (счета-фактуры, накладные) в связи с предоставлением премии корректировке не подлежат. Премия НДС не облагается.

7. Настоящее Дополнительное соглашение является неотъемлемой частью Договора, вступает в силу с момента его подписания, составлено в двух экземплярах, по одному для каждой из сторон и действует до момента окончания действия Договора.

ПОСТАВЩИК

ООО «НПО Петровакс Фарм»

_____/_____
М.П.

ПОКУПАТЕЛЬ

_____/_____
М.П.

Приложение № 1 к ДС № ___ от «__» _____ 202__ г.

Фирменный бланк

ООО «XXXXX» предоставляет отчет по поставкам вакцины «Превенар® 13» (вакцина пневмококковая полисахаридная конъюгированная адсорбированная, тринадцативалентная), приобретенной у ООО «НПО Петровакс Фарм» по Договору № НПО - ___ от _____ за период с 01.01.202__ г. по 30.12.202__ г.

Тип закупки (Ф3 44/Ф3 223)	Номер извещения / договора	Конечный заказчик	Кол-во ДОЗ	ТН 1 (Петровакс / Контр агент)	ТН 1 / Дата	ТН 2 (Контрагента / конечный Заказчика)	ТН 2 / Дата	Субдистрибьютер	ТН 3 (Контр агент / Субдистрибьютер)	ТН 3 / Дата	ТН 4 (Субдистрибьютер / конечный Заказчик)	ТН 4 / Дата	Серия
44 Ф3													
223 Ф3													
Договор													
Контракт													
Итого												

С уважением,

Директор

_____/ФИО/

м.п